

ZAPRASZANIE

Cel: Połączyć osobę z materiałem wideo, który wyjaśnia projekt za Ciebie.

Nie sprzedajesz. Nie namawiasz. Nie tłumaczysz.

Twoim jedynym zadaniem jest zainteresować i doprowadzić do obejrzenia wideo.

Zaproszenie = krótkie zaciekawienie + pytanie + kontrakt

Materiał wideo:

- pokazuje cały projekt
- przedstawia realną ścieżkę: 90 dni → do 100 000 zł
- eliminuje chaos i domysły
- pracuje za Ciebie

ZACIEKAWIENIE

(maks. 10 propozycji – jedno pytanie, bez tłumaczenia)

1. Powiedz, czy byłbyś otwarty na możliwość zarobienia w ciągu 3 miesięcy konkretnych pieniędzy – nawet do 100 tys. zł?
2. Gdyby istniał projekt, który pokazuje krok po kroku, jak w 90 dni dojść do wysokiego dochodu – chciałbyś to zobaczyć?
3. Czy interesują Cię projekty, które mają jasno rozpisaną drogę do dużych pieniędzy w krótkim czasie?
4. Mam materiał, który pokazuje realny plan dojścia do 100 tys. zł w 90 dni. Z ciekawości – byłbyś otwarty to sprawdzić?
5. Czy gdybyś mógł w 3 miesiące zbudować dodatkowy (albo główny) dochód, chciałbyś wiedzieć jak?
6. Zadaję to tylko informacyjnie: czy możliwość zarobienia dużych pieniędzy w 90 dni jest dla Ciebie w ogóle tematem?
7. Gdyby ktoś pokazał Ci konkretny system dojścia do 100 tys. zł – bez lania wody – chciałbyś to zobaczyć?
8. Mam wideo, które pokazuje cały projekt biznesowy od A do Z. Pytanie tylko: czy w ogóle jesteś otwarty na takie tematy?
9. Czy w tym momencie swojego życia jesteś otwarty na projekt, który może mocno zmienić Twoją sytuację finansową?
10. Nie sprzedaję nic. Chcę tylko zapytać: czy 100 tys. zł w 90 dni to dla Ciebie temat wart obejrzenia materiału?

STYL BIZNESOWY (konkretny, rzeczowy)

1. Czy byłbyś otwarty zobaczyć projekt, który pokazuje realną ścieżkę dojścia do nawet 100 tys. zł w 90 dni?
2. Czy interesują Cię uporządkowane modele biznesowe z jasno określonym celem finansowym w 3 miesiące?
3. Gdyby istniał system z konkretnymi liczbami i planem działania na 90 dni – chciałbyś to sprawdzić?
4. Czy projekty z krótkim horyzontem czasowym i wysokim potencjałem dochodu są dla Ciebie w ogóle interesujące?
5. Czy byłbyś otwarty na zapoznanie się z projektem, który zakłada dojście do wysokiego dochodu w 3 miesiące?
6. Czy w tej chwili rozważasz modele biznesowe, które można skalować w krótkim czasie?
7. Czy chciałbyś zobaczyć system, który pokazuje krok po kroku, jak dojść do konkretnego celu finansowego w 90 dni?
8. Czy interesują Cię projekty, w których wszystko jest jasno rozpisane: proces, liczby i czas?
9. Czy byłbyś otwarty na zapoznanie się z projektem finansowym przedstawionym w profesjonalnym materiale wideo?
10. Czy możliwość dojścia do nawet 100 tys. zł w 90 dni to temat, który warto byłoby przez Ciebie sprawdzić?

STYL EMPATYCZNY (relacyjny, spokojny)

1. Z ciekawości zapytam: czy byłbyś otwarty zobaczyć możliwość poprawy swojej sytuacji finansowej w ciągu 3 miesięcy?
2. Czy w tym momencie swojego życia jesteś otwarty na coś, co może wnieść realną zmianę finansową?
3. Gdyby ktoś w prosty sposób pokazał Ci drogę do większego spokoju finansowego w 90 dni – chciałbyś to zobaczyć?
4. Czy byłbyś otwarty na spokojne obejrzenie materiału, który pokazuje nową perspektywę finansową?
5. Czy temat dodatkowego lub nowego dochodu w najbliższych 3 miesiącach jest dla Ciebie w ogóle aktualny?
6. Czy masz w sobie otwartość, żeby zobaczyć projekt, który dla wielu osób okazał się przełomowy finansowo?
7. Gdyby istniała jasna i uporządkowana ścieżka do lepszej sytuacji finansowej – czy chciałbyś ją poznać?

8. Czy bylibyś otwarty po prostu coś zobaczyć i samemu ocenić, bez presji i zobowiązań?
9. Czy w tej chwili jesteś na etapie, w którym rozważasz nowe możliwości finansowe?
10. Czy 90 dni to dla Ciebie realny czas, żeby sprawdzić coś, co może zmienić Twoją sytuację finansową?

CO MÓWIĆ, GDY KTOŚ ODPOWIE

„TAK, ALE O CO CHODZI?”

TU JEST KLUCZ - NIE TŁUMACZYSZ PROJEKTU

Gotowy skrypt odpowiedzi:

Nie będę Ci tego tłumaczył, mam tego gotowy materiał wideo.

W 13 minut pokazuje cały projekt, plan działania i liczby – dokładnie jak można w 90 dni dojść nawet do 100 tys. zł.

Zobaczysz i sam ocenisz, czy to w ogóle dla Ciebie.

I od razu kontrakt:

Jak obejrzysz, to umówmy się na 5 minut rozmowy.

Do kiedy na pewno będziesz w stanie obejrzeć to wideo?

OPIS PROCESU

ETAP 1 – WIADOMOŚĆ ZACIEKAWIAJĄCA

- jedno pytanie
- zero szczegółów
- czekasz na odpowiedź

ETAP 2 – WIDEO + KONTRAKT

- wysyłasz link
- umawiasz rozmowę po obejrzeniu
- **5 minut – nic więcej**

STYL BIZNESOWY – WIADOMOŚĆ (social media / komunikatory)

1. Mam krótkie wideo (niecałe 15 minut), które pokazuje projekt z celem dojścia do nawet 100 tys. zł w 90 dni. Do kiedy na pewno będziesz mógł je obejrzeć?
2. Jest konkretny materiał wideo – kilkanaście minut – pokazujący cały proces finansowy. Do kiedy na pewno dasz radę obejrzeć?
3. To uporządkowany projekt biznesowy pokazany w krótkim wideo. Do kiedy na pewno możesz je zobaczyć?
4. Wszystko jest wyjaśnione w jednym krótkim materiale wideo. Do kiedy na pewno obejrzysz?
5. Projekt, liczby i plan w 15 minut. Do kiedy na pewno dasz radę obejrzeć?
6. Jeśli interesują Cię konkretne rozwiązania, mam krótkie wideo do obejrzenia. Do kiedy na pewno?
7. To profesjonalna prezentacja w skróconej formie wideo. Do kiedy na pewno obejrzysz?
8. Gotowy system pokazany w kilkanaście minut. Do kiedy na pewno dasz radę?
9. Materiał wideo pokazuje całość bardzo konkretnie. Do kiedy na pewno obejrzysz?
10. Nie tłumaczę projektu – jest do tego krótkie wideo. Do kiedy na pewno możesz je obejrzeć?

STYL EMPATYCZNY – WIADOMOŚĆ (social media / komunikatory)

1. Mam krótkie wideo – niecałe 15 minut – które warto spokojnie zobaczyć. Do kiedy na pewno dasz radę obejrzeć?
2. To tylko krótki materiał wideo, bez presji i zobowiązań. Do kiedy na pewno będziesz mógł go zobaczyć?
3. Zobaczysz krótkie wideo i sam ocenisz, czy to dla Ciebie. Do kiedy na pewno?
4. Mam spokojny materiał wideo – kilkanaście minut. Do kiedy na pewno znajdziesz chwilę?
5. Jeśli masz otwartość, podeślę Ci krótkie wideo do obejrzenia. Do kiedy na pewno dasz radę?
6. To szybka informacja w formie wideo. Do kiedy na pewno obejrzysz?
7. Bez sprzedaży, bez presji – tylko krótkie wideo. Do kiedy na pewno?
8. Materiał jest krótki i konkretny. Do kiedy na pewno dasz radę obejrzeć?
9. Zobacz spokojnie wideo i potem pogadamy chwilę. Do kiedy na pewno obejrzysz?
10. Chciałbym, żebyś po prostu to zobaczył – to tylko kilkanaście minut. Do kiedy na pewno dasz radę?

ZŁOTA ZASADA **Każde zaproszenie kończ**

KONTRAKTEM.

Bez kontraktu – zaproszenie nie istnieje.

ZADANIE DLA ZESPOŁU

- Wybierz **1 styl zapraszania**
- Wybierz **2–3 teksty**, które są zgodne z Tobą
- Używaj ich **konsekwentnie**
- **Nigdy nie tłumacz projektu przed wideo**